

Einladung zum Workshop „Verhandlungskompetenzen fürs Beruf- und Privatleben“ für Studierende, Promovierende und Absolvent/innen der IBH-Hochschulen

**Freitag, 04. November 2016, 10:30-19:00 Uhr
Zeppelin Universität, Fallenbrunnen 3, 88045 Friedrichshafen**

Verhandlungen sind komplexe Herausforderungen, denen wir im Berufs- und Privatleben gleichermaßen begegnen: zu Beginn einer jeden Form von Beziehung, im Mitarbeiter/innen-Gespräch, bei der Aushandlung von Aufgaben und Verantwortlichkeiten im Berufs- und Familienleben, bei Konsumgeschäften, in Lohnverhandlungen und speziell auch bei Positionierungen im Team, gegenüber Vorgesetzten und Kunden. Doch sind die einen von uns erfolgreicher und andere weniger. Woran liegt das und wie können Sie die eigene Verhandlungskompetenz steigern?

Ziel

Sie lernen Verhandlungstechniken kennen und erhalten die Möglichkeit, Ihre eigenen Verhandlungskompetenzen für das Berufs- und Privatleben zu trainieren.

Inhalt

- Grundlagen und Ressourcenfelder
- Verhandlungstechniken und Strategien
- Prinzipien des Verhandeln und Anwendungsgebiete
- Unterschiede und Gemeinsamkeiten (Lohn, Arbeitsteilung im Beruf und in der Partnerschaft etc.)
- Umgang mit rollen- und geschlechterspezifischen Unterschieden und Stereotypen
- Aktivierung des Bewusstseins für die gezielte Steuerung von Prozessen
- Vorbereitung für das Einstellungsgespräch/Mitarbeitergespräch, Lohn- und Vertragsverhandlungen („Das Streben nach mehr“)
- Selbstbild - Fremdbild
- Ziel-Vision und Prozessmanagement
- Unangenehme und schwierige Fragen, Antworten und Situationen (z.B. Diskriminierung, Stereotype)
- Verhandlungssicherheit und KVP (Kontinuierlicher Verbesserungsprozess)

Vorbereitung / Kursunterlagen

Die Kursunterlagen werden am Workshop ausgeteilt. Die Teilnehmer/innen schildern im Vorfeld ein bis zwei konkrete Verhandlungssituationen, wo sie entweder in der Vergangenheit mit dem Ergebnis nicht vollends zufrieden waren oder eine bevorstehende Situation, welche es zu meistern gilt. Diese Schilderungen werden spätestens eine Woche im Vorfeld, dem Dozenten zur Vorbereitung schriftlich per Mail zugestellt (bis 27.10.16) und dann im Workshop besprochen.

- Referent:** Björn Gross, Diplom Wirtschaftsjurist, selbständiger Mental Coach, HR Berater und freier Dozent (bjorn.gross@bluewin.ch)
- Veranstalter:** Der Workshop Verhandlungskompetenzen wird im Rahmen der Internationalen Bodensee-Hochschule durch die AG Karriere angeboten.
- Kosten:** keine Kosten
- Anmeldung:** bis 14.10.2016 unter career.service@uni-konstanz.de
Jede IBH-Hochschule hat 2 Plätze, die Vergabe der Restplätze erfolgt nach der Reihenfolge der Anmeldungen.